

E-COMMERCE E IMPORTAÇÃO:

VENDENDO MAIS COM MENOR CUSTO



E-BOOK

DM8
SOLUÇÕES EM COMÉRCIO EXTERIOR

E-COMMERCE E IMPORTAÇÃO: VENDENDO MAIS COM MENOR CUSTO

SUMÁRIO

PÁG 03 - INTRODUÇÃO

PÁG 04 - COMO A IMPORTAÇÃO VAI REDUZIR MEUS CUSTOS?

PÁG 07 - ENTÃO A MINHA EMPRESA DEVE SER OPTANTE DO LUCRO REAL?

PÁG 07 - QUERO COMEÇAR A IMPORTAR, COM O QUE DEVO ME PREOCUPAR?

**PÁG 08 - O QUE A DM8 IRÁ FAZER PELA MINHA EMPRESA NO PROCESSO DE
IMPORTAÇÃO?**

PÁG 08 - O QUE MAIS A DM8 PODE FAZER PELA MINHA EMPRESA?



E-commerce e importação, vendendo mais com menor custo.

Empresários do e-commerce sabem o quanto trabalham, sempre existe algo a melhorar nos processos, normalmente as margens são baixas, os custos são altos e a concorrência enorme.

Os desafios não são apenas comprar e vender, são maiores ainda, tem que cuidar da logística direta e reversa, assuntos de tributação complexos (quem nunca foi surpreendido como uma guia de DIFAL para recolher!?), atender aos clientes, encontrar meios para evitar o abandono de carrinhos, monitorar os indicadores do negócio, entre outros.

A importação é fundamental, muitas empresas de e-commerce já importam e para outras é o primeiro assunto da lista "a fazer". Mas cuidando de todos estes assuntos como encontrar tempo para aprimorar suas importações ou começar a importar?

O material que elaboramos tem como objetivo demonstrar como a importação reduz o custo da aquisição dos produtos. Além de receber este material exclusivo, **clique aqui** para receber um passo a passo de como obter a sua primeira habilitação para importar – RADAR – totalmente gratuito.

Como a importação vai reduzir meus custos?

Indo direto ao ponto, para demonstrar como a importação reduz o custo de aquisição dos produtos, vamos pegar como exemplo um produto, o guarda-chuva.

Fotos do produto cotado



Especificações:

Type: Umbrellas
Product: Sunny and Rainy Umbrella
Function: All in 1
Pattern: Straight Umbrella
Control: Semi-automatic, Semi-Auto
Open Diameter: 100cm
Occasion: Back to School
Design Style: Contemporary
Age Group: Adults
Panel Material: Pongee
Material: 190T Pongee
Place of Origin: FUJ
Brand Name: OZH
Model Number: GAZ001
Color: black/blue/red
Frame: Fiberglass
Shaft: Fiberglass
Packing: Polybag
MOQ: 1000pcs
Patter: Straight Umbrella
Open Dia: 123cm

Obtivemos os seguintes valores provenientes do exportador (Base Abril 2.023):

OPÇÃO	QUANTIDADE	PREÇO			PESO BRUTO (KG)	QUANTIDADE DE CAIXAS	M ³ (CBM)
		US\$	TERMS	US\$			
1	120 PÇS	US\$ 3,80	EXW	US\$ 456,00	78,00	3	0,171
2	1.000 PÇS	US\$ 3,80	FOB	US\$ 3.800,00	650,00	25	1,425
3	5.000 PÇS	US\$ 3,10	FOB	US\$ 15.500,00	3.250,00	125	7,125
4	100.000 PÇS	US\$ 1,90	FOB	US\$ 190.000,00	65.000,00	2500	142,5

Com base nas informações acima, fizemos os custos totais de nacionalização do produto, considerando desde a disponibilização da carga pelo exportador para coleta, até a colocação da mesma em armazém na Região da Grande São Paulo, obtivemos os seguintes números (considerando US\$ 1,00 = R\$ 5,00, valor devido ao exportador incluso):

OPÇÃO	QTDE	DESEMBOLSO TOTAL	CRÉDITOS TOTAIS DE IMPOSTO conforme regime de tributação			CUSTO UNITÁRIO conforme regime de tributação		
			SIMPLES	PRESUMIDO	REAL	SIMPLES	PRESUMIDO	REAL
1	120 PÇS	R\$ 13.375,37	R\$ 0,00	R\$ 754,21	R\$ 1.053,84	R\$ 111,46	R\$ 105,18	R\$ 102,68
2	1.000 PÇS	R\$ 40.415,14	R\$ 0,00	R\$ 5.454,23	R\$ 7.722,81	R\$ 40,42	R\$ 34,96	R\$ 32,69
3	5.000 PÇS	R\$ 134.731,99	R\$ 0,00	R\$ 22.022,39	R\$ 31.228,74	R\$ 26,95	R\$ 22,54	R\$ 20,70
4	100.000 PÇS	R\$ 1.559.274,15	R\$ 0,00	R\$ 275.280,69	R\$ 390.400,06	R\$ 15,59	R\$ 12,84	R\$ 11,69

Nos estudos que conduzimos para nossos clientes, conseguimos identificar qual é o lote econômico a ser importado, ou seja, baseado no valor que o cliente quer investir no momento, qual é a quantidade de produto que deve ser comprada para garantir o menor custo de aquisição.

Em análise mais aprofundada das operações do cliente também é possível identificar qual é o melhor regime de tributação a ser escolhido (simples, presumido ou real), que faz toda a diferença no custo, pois a escolha errada do regime de tributação faz com que o cliente não se aproveite dos créditos que poderia se aproveitar se estivesse no regime de tributação mais adequado, deixando de pagar impostos de forma desnecessária, o que aumenta a margem e conseqüentemente o lucro da operação.

As opções apresentadas demonstram o quanto as decisões de quantidade a ser importada e regime de tributação influenciam no custo dos produtos, vejam os quadros comparativos abaixo:

OPÇÃO	QUANTIDADE	CUSTO UNITÁRIO EM R\$ e COMPARATIVO % ENTRE OPÇÕES conforme regime de tributação					
		SIMPLES	PRESUMIDO	REAL	SIMPLES	PRESUMIDO	REAL
1	120 PÇS	R\$ 111,46	R\$ 105,18	R\$ 102,68	100,00%	94,63%	92,12%
2	1.000 PÇS	R\$ 40,42	R\$ 34,96	R\$ 32,69	36,26%	31,37%	29,33%
3	5.000 PÇS	R\$ 26,95	R\$ 22,54	R\$ 20,70	24,18%	20,22%	18,57%
4	100.000 PÇS	R\$ 15,59	R\$ 12,84	R\$ 11,69	13,98%	11,52%	10,49%

Desconsiderem os extremos das quantidades, nem 120 peças nem 100.000 peças, vejam como a diferença entre a importação de 1.000 peças no regime do simples nacional (**R\$ 40,42**) custa praticamente o dobro quando comparada a importação de 5.000 peças no regime do lucro real (**R\$ 20,70**).

Então a minha empresa deve ser optante do lucro real?

Não estamos dizendo isto, estamos dizendo que a melhor opção precisa ser estudada, analisada, depende dos preços de venda praticados, das despesas da empresa também (que são os valores gastos havendo venda ou não) pois o resultado da empresa aparecerá apenas após a venda e a conclusão sobre o melhor regime de tributação vem de cálculos, de análises, de planejamento, não da decisão isolada com experiências anteriores, cada empresa é uma empresa diferente.

Todo valor ganho com o planejamento efetuado e **devidamente executado**, dá opções ao cliente de como se posicionar no mercado com relação ao preço e a possibilidade de aumentar os gastos em processos internos que eventualmente precisam ser aprimorados, sem sacrificar suas margens atuais e por muitas vezes e mais importante, as aumentando!

Quero começar a importar, com o que devo me preocupar?

A incerteza sobre estar seguindo ou não as premissas legais para importar e o entendimento se a importação está reduzindo o custo de aquisição dos produtos ou se seria melhor continuar adquirindo produtos no mercado nacional, são as duas maiores preocupações dos empresários.

Para a questão das premissas legais, da mesma forma que na maioria esmagadora das vezes as empresas contratam contadores para lidar com o recolhimento de impostos sobre a venda, com o preenchimento e envio de declarações de todos os tipos e demais obrigações federais, estaduais e municipais aos respectivos fiscos, contratar a DM8 é contar com a experiência de profissionais que foram responsáveis por milhares de importações ao longo de suas carreiras. Todas as premissas legais serão seguidas trabalhando conosco.

Para a questão da redução dos custos de aquisição, nenhum embarque será autorizado sem que sejam feitos orçamentos prévios que identifiquem detalhadamente os valores a serem investidos, o quanto e em que, sendo que a decisão de importar será feita com base em relatórios completos, que demonstram todos os aspectos da importação levando em consideração a legislação vigente.

O que a DM8 irá fazer pela minha empresa no processo de importação?

Resumidamente, a DM8 será a responsável pela gestão da importação, desde a disponibilização da carga pelo exportador para coleta, até a colocação da mesma no armazém do cliente, contratando todas as empresas envolvidas para este fim, como agentes de carga, armadores, companhias aéreas, armazéns, despachantes, transportadoras rodoviárias, seguradoras etc., podendo ter interface com o exportador, Ministérios, Receita Federal, contadores e outros. Um detalhe importante a comentar é que os orçamentos e detalhes prévios à decisão de importar, bem como o fechamento financeiro e documental pós entrega da carga liberada ao cliente também são de nossa responsabilidade.

O que mais a DM8 pode fazer pela minha empresa?

A DM8 pode conversar com você, entender qual a sua necessidade e propor soluções visando corrigir problemas existentes, evitar problemas futuros e principalmente, aproveitar as oportunidades que as importações proporcionam às empresas. Entre em contato!

www.dm8.com.br | (11) 9-5772-4576